

Guter Geschmack ist Ihre Leidenschaft und Sie lieben Lebensmittel? Dann passen Sie perfekt zu uns! SOLINA ist ein führender europäischer Hersteller von herzhaften Trocken- und Nasslösungen (funktionelle Lösungen, Coatings und Gewürzmischungen, Saucen und Marinaden, Aromen, kulinarische Hilfsmittel) für die Lebensmittelindustrie, den Food Service und den Metzgerbereich.

OSCAR ist bekannt für die Herstellung von Qualitätsprodukten wie Fonds, Brühen, Soßen und Suppen für die professionelle Küche und seit Sommer 2024 Teil der international operierenden Solina-Gruppe. Unser Schwerpunkt liegt auf Geschmack, Funktionalität, Rohstoffqualität und Lebensmittelsicherheit. Als Zulieferer für die Lebensmittelindustrie beliefern wir Catering-Unternehmen, Großküchen, Restaurants, Hotels und Cafés. Unser Werk befindet sich in Rønnede, 60 Kilometer südlich von Kopenhagen. Wir beschäftigen ungefähr 75 engagierte Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter.

Ab sofort suchen wir einen

Key Account Manager (m/w/x) für den Raum Berlin in Vollzeit.

Die Stelle ist unbefristet.

Die Stelle betreut Oscars Kunden im Raum Berlin/Brandenburg.

Ihre Aufgaben:

- Betreuung und Beratung von Kunden im Lebensmittelgroßhandel, Restaurants und Kantinen
- Eigenverantwortliche Planung, Vorbereitung und Durchführung von Monats-, Quartals- und Jahresgesprächen sowie kontinuierliches Monitoring aller relevanten KPIs
- Aktiver Verkauf und Vorstellung des Produktsortiments
- Aufbau und Pflege von langfristigen Kundenbeziehungen sowie Neukundenakquise
- Durchführung von Produktpräsentationen, Verkostungen und Schulungen
- Marktbeobachtung und Weitergabe relevanter Informationen innerhalb des Unternehmens
- Internationale Zusammenarbeit durch Koordination und Abstimmung der Vertriebsaktivitäten mit Kolleginnen und Kollegen, insbesondere in Deutschland und Dänemark
- Mitarbeit an vertriebsrelevanten Projekten wie bspw. Messeauftritten

Ihr Profil:

- Abgeschlossene Ausbildung zum Koch (m/w/x) mit Weiterbildung im wirtschaftlichen Bereich oder eine vergleichbare Qualifikation
- Erfahrung in der Gastronomie, idealerweise in einer leitenden Funktion
- Verkäufliches Geschick und betriebswirtschaftliches Denken
- Freundliches, selbstbewusstes Auftreten, Verhandlungssicherheit und Kommunikationsstärke
- Reisebereitschaft für deutschlandweite Geschäftsreisen
- Sicherer Umgang mit den gängigen MS-Office-Programmen
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

Ihre Vorteile:

- Flache Hierarchien und ein großer Verantwortungsbereich mit abwechslungsreichen Tätigkeiten
- Viel Freiraum für eigene Ideen und Konzepte
- Festanstellung mit leistungsgerechter Vergütung, einem Dienstwagen (auch zur privaten Nutzung) und Firmenhandy
- 30 Tage Urlaub zzgl. Betrieblicher Feiertage an Weihnachten (0,5 Tage) und Silvester (1 Tag)

Klingt gut?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung unter [Where People Matter](#).

Für Fragen zur Bewerbung steht Ihnen unsere Personalabteilung gerne zur Verfügung (bewerbung@hagesued.de).

Alle personenbezogenen Formulierungen in dieser Stellenanzeige sind geschlechtsneutral zu betrachten. Informationen zum Datenschutz finden Sie auf unserer Homepage www.hagesued.eu unter der Rubrik „Unternehmen“.

Senior Key Account Manager (m/w/x)
Berlin/Brandenburg

