

Guter Geschmack ist Ihre Leidenschaft und Sie lieben Lebensmittel? Dann passen Sie perfekt zu uns!

SOLINA ist ein führender europäischer Hersteller von herzhaften Trocken- und Nasslösungen (funktionelle Lösungen, Coatings und Gewürzmischungen, Saucen und Marinaden, Aromen, kulinarische Hilfsmittel) für die Lebensmittelindustrie, den Food Service und den Metzgerbereich.

OSCAR ist bekannt für die Herstellung von Qualitätsprodukten wie Fonds, Brühen, Soßen und Suppen für die professionelle Küche und seit Sommer 2024 Teil der international operierenden Solina-Gruppe. Unser Schwerpunkt liegt auf Geschmack, Funktionalität, Rohstoffqualität und Lebensmittelsicherheit. Als Zulieferer für die Lebensmittelindustrie beliefern wir Catering-Unternehmen, Großküchen, Restaurants, Hotels und Cafés. Unser Werk befindet sich in Rønnede, 60 Kilometer südlich von Kopenhagen. Wir beschäftigen ungefähr 75 engagierte Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter.

Ab sofort suchen wir einen

Senior Key Account Manager (m/w/x) für Deutschland in Vollzeit.

Die Stelle ist unbefristet.

Die Stelle betreut Oscars Kunden in Deutschland.

Ihre Aufgaben:

- Entwicklung und Umsetzung von Verkaufsstrategien zur Umsatzsteigerung
- Eigenverantwortliche Planung, Vorbereitung und Durchführung von Monats-, Quartals- und Jahresgesprächen sowie kontinuierliches Monitoring aller relevanten KPIs
- Aufbau und Pflege von langfristigen Kundenbeziehungen
- Sicherstellung einer ganzheitlichen Kundenbetreuung zur Gewährleistung und Steigerung einer hohen Kundenzufriedenheit
- Erstellung von Verkaufsberichten, Präsentationen sowie von Analysen zur Ableitung von Handlungsempfehlungen und Maßnahmen
- Internationale Zusammenarbeit durch Koordination und Abstimmung der Vertriebsaktivitäten mit Kolleginnen und Kollegen, insbesondere in Deutschland und Dänemark
- Mitarbeit an vertriebsrelevanten Projekten wie bspw. Messeauftritten

Ihr Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung (m/w/x) und/oder abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaft / Vertrieb oder eine vergleichbare Qualifikation
- Langjährige Erfahrung im Außendienst der Lebensmittelbranche
- Verkäufliches Geschick und betriebswirtschaftliches Denken
- Freundliches, selbstbewusstes Auftreten, Verhandlungssicherheit und Kommunikationsstärke
- Reisebereitschaft für deutschlandweite Geschäftsreisen
- Sicherer Umgang mit den gängigen MS-Office-Programmen
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse, Dänisch von Vorteil

Ihre Vorteile:

- Flache Hierarchien und ein großer Verantwortungsbereich mit abwechslungsreichen Tätigkeiten
- Viel Freiraum für eigene Ideen und Konzepte
- Festanstellung mit leistungsgerechter Vergütung und einem Dienstwagen

Klingt gut?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung per E-Mail an bewerbung@hagesued.de unter Angabe Ihres möglichen Eintrittstermins.

Für Fragen zur Bewerbung steht Ihnen unsere Personalabteilung gerne zur Verfügung (bewerbung@hagesued.de).

Alle personenbezogenen Formulierungen in dieser Stellenanzeige sind geschlechtsneutral zu betrachten. Informationen zum Datenschutz finden Sie auf unserer Homepage www.hagesued.eu unter der Rubrik „Unternehmen“.

Senior Key Account Manager (m/w/x) Deutschland